



LEITBILD BIOLAND-HÄNDLER

Bioland

1. Prinzip: Teil der ökologischen Wertschöpfungskette

Der Bioland-Händler ist ein Händler, der sich als Teil der ökologischen Wertschöpfungskette sieht. Er fühlt sich damit gemeinsam mit den Bioland-Landwirt:innen und den Bioland-Herstellern der Entwicklung der Zukunftsfähigkeit der ökologischen Lebensmittelwirtschaft verpflichtet und prägt diese entscheidend mit.

Schlagworte:

- Händler ist Teil der Wertschöpfungskette
- Verpflichtung zur Entwicklung der ökologischen Lebensmittelwirtschaft
- Gemeinsam mit den Bioland-Landwirt:innen und den Bioland-Herstellern

2. Prinzip: Ökologische Wirtschaftsweise

Der Bioland-Händler verfolgt das Ziel, nach den Prinzipien der ökologischen Wirtschaftsweise zu handeln. Für Händler, die aus technischen, logistischen oder ökonomischen Gründen teilumgestellt sind, muss es ein Teil der strategischen Unternehmensentwicklung sein, schrittweise den Anteil an Bioland- / Bio-Rohstoffen zu erhöhen.

Schlagworte:

- Prinzipien der ökologischen Wirtschaftsweise
- Wachsender Bioland-Anteil ist Bestandteil der strategischen Unternehmensentwicklung

3. Prinzip: Gesellschaftliche Verantwortung

Der Bioland-Händler sieht sich als „Unternehmer“, der Verantwortung für seine Mitarbeiter:innen, die vor- und nachgelagerten Stufen der Wertschöpfungskette und gegenüber der Gesellschaft übernimmt. Dies dokumentiert er durch faire und langfristige Partnerschaften mit Vorlieferant:innen, Handelskund:innen und Mitarbeiter:innen, die über verbindliche Vereinbarungen gesichert sind.

Schlagworte:

- Unternehmer, der Verantwortung für seine Mitarbeiter:innen, die vor- und nachgelagerten Stufen der Wertschöpfungskette und gegenüber der Gesellschaft übernimmt
- Faire und langfristige Partnerschaften
- Gesichert über Verträge

4. Prinzip: Ganzheitliche Nachhaltigkeitsstrategie

Der Bioland-Händler verfolgt eine über sein nachhaltiges Kerngeschäft hinausgehende integrierte und ganzheitliche Nachhaltigkeitsstrategie. Diese findet sich im Unternehmensleitbild, der Unternehmensstrategie und in der betrieblichen Organisation wieder. Sämtliche Betriebsprozesse werden systematisch in Richtung Energieeffizienz, Klima- und Ressourcenschonung sowie einer auf das Gemeinwohl ausgerichteten Betriebswirtschaft als Ausdruck der sozialen Nachhaltigkeit weiterentwickelt. Ökonomischer Erfolg ist für Bioland-Händler die Grundlage, um in eine wachsende gemeinwohl-orientierte Wirtschaft zu investieren.

Schlagworte:

- Integrierte, ganzheitliche Nachhaltigkeitsstrategie
- Verankert im Unternehmensleitbild, der Unternehmensstrategie und der betrieblichen Organisation
- Energieeffizienz, Klima- und Ressourcenneutralität, Gemeinwohlorientierung
- Wirtschaftlicher Erfolg als Grundlage für weitere Investitionen in eine gemeinwohlorientierte Wirtschaft

5. Prinzip: Regionale Entwicklung

Wesentliches Element der Nachhaltigkeitsstrategie eines Bioland-Händlers ist die tendenzielle Regionalisierung seiner ökonomischen Aktivitäten. Dies bezieht sich insbesondere auf den Rohstoff-/Wareneinkauf und das Bemühen um regionale wirtschaftliche und soziale Entwicklung durch Berücksichtigung bzw. Präferenzierung regionaler Akteure (Lieferant:innen, Dienstleister:innen, Mitarbeiter:innen).

Schlagworte:

- Regionalisierung der ökonomischen Aktivitäten, insbesondere im Rohstoff-/Wareneinkauf
- Regionale wirtschaftliche und soziale Entwicklung durch Präferenzierung regionaler Partner

6. Prinzip: Transparenz

Der Bioland-Händler ist sowohl für seine Lieferant:innen als auch für seine Kund:innen ein transparenter Partner. Diese Transparenz umfasst den Warenfluss und den Umgang mit Partnern, auch bzgl. Herstellung und Weitervertrieb von Handelsmarken.

Schlagworte:

- Transparenter Partner für Lieferant:innen und Kund:innen (u.a. externe Firmen, Servicedienstleister:innen etc.)
- Transparenz bzgl. Herstellung und Weitervertrieb von Handelsmarken

7. Prinzip: Botschafter

Der Bioland-Händler fördert explizit die heimische ökologische Bioland-Landwirtschaft und fungiert als Vermittler zwischen Bioland-Landwirt:innen, -Herstellern für und Verbraucher:innen von Bioland-Produkten. Der Bioland-Händler sieht es als seine Aufgabe an, den Verbraucher:innen ein Verständnis für ökologische, gesunde und qualitativ hochwertige Lebensmittel zu vermitteln.

Schlagworte:

- Explizite Förderung der heimischen Bioland-Landwirtschaft
- Vermittler zwischen Bioland-Landwirten, den -Herstellern und den Verbraucher:innen
- Vermittlung eines Verständnisses für ökologische, gesunde und qualitativ hochwertige Lebensmittel an die Verbraucher:innen